

瑞泰人寿国际SOS服务专刊

2014年3月高尔夫礼遇专刊



国际 SOS 如何为瑞泰高端客户提供高尔夫礼遇

随着中国经济的飞速发展，高尔夫对于商场和社交圈来说都是一项必修课，这也就使得越来越多的人参与到这项运动中来。

高尔夫球被誉为充满“绿色(G)、氧气(O)、阳光(L)、友谊(F)”的“休闲、徒步运动”。当人们漫步于绿草之上，融入于自然之中，潇洒挥杆，忘却都市的喧嚣，身心得到了无限的放松和快慰。因此高尔夫运动符合当今健康文明休闲的消费需求。

让我们通过真实的故事，发现国际 SOS 如何为瑞泰人寿高端客户提供高尔夫礼遇体验。



潇洒挥杆，高尔夫起源之旅



王先生纵横商海十几年，是位非常成功的商人。一笔笔大单的背后，王先生了解生意场上的成功不仅需要高品质的产品线，良好的人脉更是不可或缺。球场上谈笑挥杆间，往往可以奠定良好的合作基础。

偶然间，王先生得知一位重要客户非常热衷球道，很想到高球起源圣地—苏格兰的圣安德鲁老球场挥杆一尝夙愿。然而通过各种渠道尝试预订球场，都只能预订到 2 年以后的场地，感到颇为遗憾。王先生抱着试试看的心里，拨通瑞泰国际 SOS 专线 **400 819 1811** 向礼宾顾问寻求帮助。国际 SOS 接到需求迅速搜寻内部网络信息，通过特殊渠道成功的为王先生预定了三个月之后的 St. Andrews 老球场资源。并且为王先生一行设计了四天三晚的高尔夫起源之旅。中间不仅包含一场在圣安德鲁老球场，两场在 Carnoustie 和 Kingsbarns 场地的高球行程，更贴心的为客人安排了费尔蒙德.圣安德鲁酒店(Fairmont St Andrews)的住宿以及在 clubhouse 餐厅与专业球手共进晚餐，一切安排尽显尊荣。

在英格兰与朋友尽兴挥杆，满意而归后，王先生对瑞泰人寿的服务赞不绝口。